LA COMBINACIÓN DE TARIFAS ADECUADA PARA MAXIMIZAR LOS AHORROS

Sabemos que las tarifas fijas negociadas de los hoteles equivalen a grandes ahorros.

Pero existen límites.

LIMITACIONES DE LAS TARIFAS FIJAS NEGOCIADAS

150+
Número de pernoctaciones para tener grandes descuentos. Los ahorros dependen del número de pernoctaciones.

44%
De hoteles que cobran un recargo por disponibilidad de última habitación. La disponibilidad no está garantizada, incluso pagando.

12%
De probabilidades de que los viajeros no puedan reservar una tarifa negociada, incluso con la disponibilidad de última habitación.

11%
Rechazaron participar en las RFPs corporativas. Cadenas hoteleras invitadas.

Entonces, ¿cómo puedes maximizar los ahorros?
Combina las tarifas negociadas con otras soluciones

TARIFAS ROOMIT
- 20 % de descuento en las mejores tarifas disponibles
- Mínimo de seis servicios garantizados, como wifi
- Disponibilidad de última habitación

AGREGADORES
- Más opciones además de GDS
- Tarifas adicionales y disponibilidad

PRICE TRACKING
- Reprogramación automática de reservas
- Ahorra hasta un 2 % en los gastos totales del programa del hotel

RoomIt by CWT

Fuentes: CWT Solutions Group, Best Available Rate Savings Analysis, CWT Solutions Group, Last Room Availability Rates; CWT Solutions Group, Hotel Solutions Consolidation, Marriott's Latest Mega Merger May be a Game Changer