LA BONNE FORMULE DE PRIX POUR OPTIMISER LES ÉCONOMIES

Nous savons que des tarifs hôteliers fixes négociés permettent de faire d'importantes économies.

Mais il y a des limites.

CONTRAINTES DES TARIFS FIXES NÉGOCIÉS

150+
Nombre de nuités par an pour obtenir des réductions conséquentes. Économies dépendantes des nuités.

44%
Hôtels facturant un supplément pour l'option de dernière chambre disponible. Disponibilité non garantie, même en cas de paiement.

12%
La possibilité que des voyageurs ne puissent pas réserver un tarif négocié, même avec l'option de dernière chambre disponible.

11%
Refus de faire une offre sur les AO d'entreprises. Chaînes d'hôtels au pouvoir.

Comment pouvezvous optimiser leéconomies ?
Regroupez vos tarifs négociés avec d'autres solutions.

TARIFS ROOMIT
- 20 % de réduction sur les meilleurs prix disponibles
- Au moins 6 équipements garantis, comme le Wi-Fi
- Dernière chambre disponible

AGRÉGATEURS TIERS
- Plus de choix en dehors du GDS
- Tarifs et disponibilités supplémentaires

PRICE TRACKING
- Réserve de nouveau les hôtels automatiquement
- Économisez jusqu'à 2 % sur les coûts totaux du programme hôtelier

RoomIt by CWT

Sources : CWT Solutions Group, Best Available Rate Savings Analysis, CWT Solutions Group, Last Room Availability Rates ; CWT Solutions Group, Hotel Solutions Consolidation, Marriott's Latest Mega Merger May be a Game Changer